

INFOS PRATIQUES

Les Journées Portes Ouvertes :

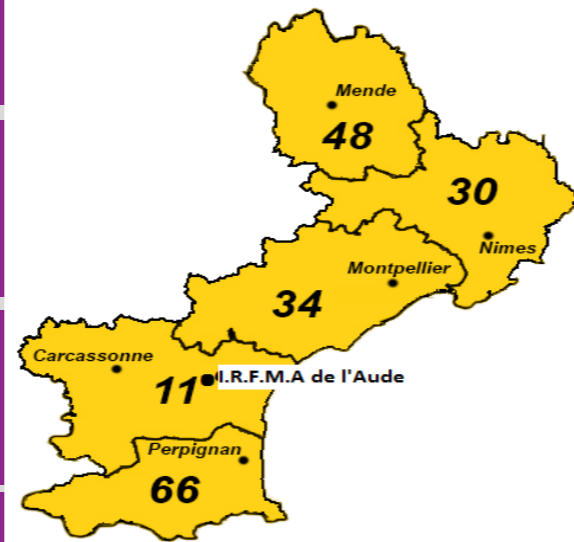
Des journées Portes-Ouvertes sont organisées en général tous les 1ers mercredis des mois de février à juin. Ces journées vous permettent de visiter l'IRFMA et de vous renseigner sur les métiers.

Accès à l'IRFMA

Il existe une navette de bus au départ des gares de Narbonne et de Carcassonne. Vous pouvez également, arriver par train en gare de Lézignan-Corbières.

Aides à l'équipement professionnel :

L'IRFMA met à la disposition de l'apprenti et avec l'aide de la Région, un premier équipement professionnel. Il s'agit d'une dotation en matériel qui peut varier selon le métier choisi.



Hébergement à l'IRFMA :

L'apprenti peut choisir entre différentes formules : externe, demi-pensionnaire, interne. L'IRFMA dispose d'un internat de 200 couchages. En internat les apprentis peuvent pratiquer des activités de détente : musculation, billard, ping-pong, musique...

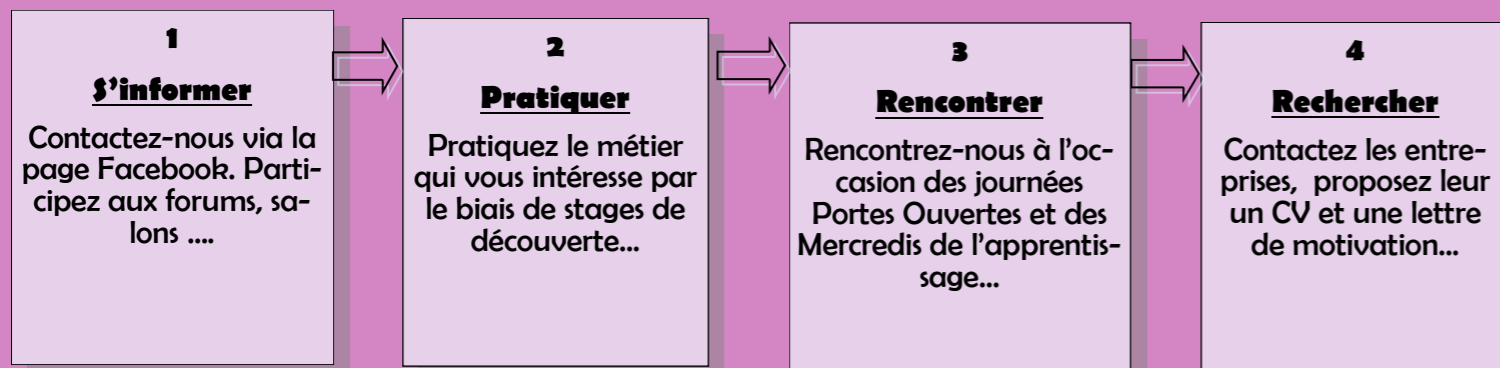
Il existe une aide à la restauration et à l'hébergement attribuée par la Région Languedoc-Roussillon pour les temps de formation à l'IRFMA.

La mobilité Européenne :

L'IRFMA de l'Aude participe activement, avec le concours de la Région à des séjours collectifs dans des pays de la communauté Européenne, pour une durée minimale des deux semaines—Allemagne, Pologne, Italie, Espagne, Portugal, Finlande.

Comment s'inscrire à l'IRFMA ?

Vous avez entre 16 et 25 ans (ou 15 ans sur dérogation), l'inscription à l'IRFMA se fait automatiquement à la réception du contrat d'apprentissage que vous signerez avec une entreprise. La recherche d'une entreprise est une phase délicate qui se prépare en 4 étapes.



Retrouvez toutes ces informations sur www.facebook.com/CFAI Henri Martin ou sur www.cm-aude.fr

I.R.F.M.A de l'Aude Ex -CFAI Henri Martin Lézignan-Corbières



Les métiers des Services



- 1 salaire
- 12 à 18 semaines en cours
- 90% d'insertion professionnelle après 2 formations

Des formations diplômantes et professionnalisantes CAP, BP ou Bac Pro et BM



Coiffure

Esthétique Cosmétique
Parfumerie

Employé de Vente
Spécialisé

Option produits alimentaires

Option produits d'équipements courants



Retrouvez-nous sur
www.facebook.com/CFAI Henri Martin



I.R.F.M.A. de l'Aude Ex- CFAI Henri Martin

22 Avenue des Genêts—BP 112—11205 Lézignan-Corbières cedex
Tél. : 04 68 11 22 00 - info@cfai-aude.fr



Version janvier 2016



I.R.F.M.A. de l'Aude Ex- CFAI Henri Martin

22 Avenue des Genêts—BP 112—11205 Lézignan-Corbières cedex
Tél. : 04 68 11 22 00 - info@cfai-aude.fr



Coiffure

Le coiffeur ou la coiffeuse réalisent les techniques de soins, de couleurs, de mise en forme, de coupe, de coiffage et conseille le client dans ses choix. Ils peuvent exercer leur activité comme employeur ou salarié dans des salons ou entreprises de coiffure. Ils sont aussi susceptibles de travailler dans les entreprises de production et de distribution de produits capillaires.



Esthétique - Cosmétique Parfumerie

L'esthéticien(ne) contribue au bien-être des clients en leur prodiguant des soins du visage et du corps. Il ou elle identifie les types de peau pour dispenser les soins les plus adaptés. Il ou elle travaille dans un institut de beauté, une parfumerie ou une onglerie. Le professionnel peut aussi travailler auprès de grande marque de cosmétiques comme représentant.



Employé de Vente Spécialisé

Le vendeur ou la vendeuse assurent l'acte de vente et de conseil aux clients. Ils sont amenés à travailler dans des environnements spécifiques ; alimentaires pour l'option A ou bien magasins d'équipements courants pour l'option B. Il peut à terme prendre la responsabilité d'un point de vente ou d'une équipe dans un plus gros magasin.



Qualités requises :

Le métier de coiffeur exige des qualités manuelles et artistiques. Il doit être patient, discret, poli, sociable et à l'écoute du client. Il doit avoir une hygiène corporelle et vestimentaire irrépro-

Qualités requises :

L'esthéticien(ne) doit faire preuve de tact et posséder le sens du relationnel. Il ou elle est souriante, agréable et accepte le contact physique avec d'autres personnes pour la pratique des

Qualités requises

Sens de l'organisation, bonne communication, patience, courtoisie, le vendeur doit être souriant et avoir une bonne présentation.

Formations dispensées à l'IRFMA

Sections	CAP	BP*	BM*
Coiffure	X	X	X

Formations dispensées à l'IRFMA

Sections	CAP	BP/BAC PRO
Esthétique - Cosmétique - Parfumerie	X	X

Formations dispensées à l'IRFMA

Sections	CAP	CTM (1 an)	MC
Option Produits Alimentaires	X	Vente en boulangerie / pâtisserie	X
Option Produits d'Equipements Courants	X		

*BP : Brevet Professionnel ; BM : Brevet de Maîtrise



Samuel, apprenti en BM, Médaillé d'Or régional aux Olympiades des Métiers : « J'ai toujours su que c'était la coiffure que je voulais apprendre. Ma formation m'a apporté beaucoup d'expérience et j'ai appris beaucoup grâce aux professeurs et à mes maîtres d'apprentissage qui m'ont donné goût au métier. »



Marina, apprentie en Bac Pro : « Depuis mon plus jeune âge, j'ai su que je voulais faire ce métier car j'ai vu ma mère se maquiller et ça m'a toujours fait rêver. Titulaire d'un CAP, la formation en BAC PRO m'apporte un complément conséquent sur la partie corps et sur des notions de gestion. L'apprentissage c'est selon moi de l'expérience, de la maturité et de l'employabilité. »



Jessica, apprentie en CAP : « J'ai choisi ce métier car je suis au contact des personnes. Il y a une relation d'écoute et d'échange. La formation m'a apportée de la maîtrise et davantage de connaissances. L'ensemble du corps enseignant est très à l'écoute et m'aide à trouver une orientation après cette formation. »